

Stellenbezeichnung: Senior Sales Manager - Multi Cloud Services (m/w/d)



Ohne Menschen, deren Herz voll und ganz für IT schlägt, geht es nicht. Und darum suchen wir Sie als **Senior Sales Manager - Multi Cloud Services (m/w/d)** für unsere Standorte in Gütersloh, Hamburg, Köln, Leipzig oder remote.

Welche Aufgaben erwarten Sie

- Als (Senior) Sales Manager Cloud (m/w/d) werden Sie in unserem Vertriebsteam im Bereich Multi Cloud Service Integration tätig
- Sie übernehmen Auftragsverantwortung für die eigenständige Neukundengenerierung und den Ausbau von Bestandskunden mit einem Top-Portfolio aus managed Cloud Services
- Erstellung von Konzepten für Cross- und Up-Selling Szenarien sowie deren eigenständige vertriebliche Umsetzung
- Marktbearbeitung und enge Zusammenarbeit mit unseren strategischen Cloud Partnern (insbesondere Microsoft, AWS und Google)
- Sehr enge Zusammenarbeit und Vernetzung mit der Sales- & Partnerorganisation
- Führung und Bearbeitung von Ausschreibungs- und Angebotsvorhaben

Wen wir uns wünschen

- Langjährige IT-Vertriebs Erfahrung, idealerweise im Umfeld von Managed Services/Application Management Services in Azure, AWS oder Google Cloud Platform
- Wünschenswert sind fundierte Erfahrung im Cloudlösungsvertrieb von komplexen IT-Lösungen & Services
- Gutes Verhandlungsgeschick sowie eine unternehmerische Denk- und Arbeitsweise
- Spaß am Vertrieb und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentationen zu überzeugen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Was wir Ihnen bieten

- Sie können sich auf umfassende Mobile-Work-Möglichkeiten freuen – arbeiten Sie flexibel und mobil dort, wo Sie es am liebsten möchten
- Wir bieten Ihnen langfristig anspruchsvolle Aufgaben und spannende Projekte, für deren Erfolg Sie entscheidend sind
- Sie arbeiten als Teil eines motivierten Teams in einem wachsenden Technologieunternehmen

Wer wir sind

Mit unseren innovativen IT-Lösungen unterstützen wir die digitale Transformation unserer Kunden weltweit. In ganz unterschiedlichen Branchen – vom globalen Handel über die internationale Medienindustrie bis zur Energie- und Versorgungswirtschaft. Rund 3.000 engagierte Mitarbeiter*innen an mehr als 25 Standorten sind für uns tätig. Unsere Kunden schätzen dabei vor allem unser exzellentes Know-how, das übergreifende technologische Wissen und den gelebten Unternehmergeist.

Interessiert? Dann bewerben Sie sich über unser Online-Bewerbungsformular mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive der Zeugnisse und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns über Bewerbungen von Menschen, die zur Vielfalt unseres Unternehmens beitragen!

Arvato Systems Digital GmbH
embrace Recruiting Services, Kontaktperson: Denise Avenarius
arvato-systems.de/karriere