



Wir, die elexis AG, stehen mit den Soft- und Hardwarelösungen unserer Geschäftsbereiche für „Made in Germany“. Als weltweiter Markt- und Technologieführer sind wir der Full-Liner für die optimale Produktion unserer Kunden während der Prozesssteuerung bis zur qualitätssichernden Prüfung von bahnförmigen Materialien in zahlreichen Industrien. Wir sind Technologie- und Innovationsführer im Bereich bildverarbeitender und optischer Systeme. Zudem setzen wir Maßstäbe mit unseren Sicherheitslösungen für Mining und Logistics. Wir sind ein wachsendes, globales, interkulturelles, modernes High-Tech-Unternehmen mit 20 Standorten auf allen Kontinenten. Auf die Vielfalt der Menschen, die bei uns arbeiten und für die wir arbeiten, sind wir stolz. Wir legen großen Wert auf die Gleichberechtigung aller Geschlechter und die konsequente Einhaltung der UN-Nachhaltigkeitsziele.

Zur Verstärkung unseres Geschäftsbereichs Flexible Materialien suchen wir für unser Tochterunternehmen
BST GmbH am Standort Bielefeld einen

Project and Business Development Manager (m/w/d)

zur Erschließung der neuen Märkte Organic and Printed Electronics, Brennstoffzelle und Lithium-Ionen-Batterie

Ihre Aufgaben

- Strategische und operative Umsetzung von Marketing- und Vertriebsstrategien zur Weiterentwicklung und Umsatzsteigerung neuer Geschäftsfelder
- Bereitstellung von Fachwissen durch Verkaufspräsentationen und Produktdemonstrationen
- Entwicklung von Projekten durch fachliche Führung und Unterstützung der international zugeordneten Vertriebsmitarbeiter
- Präsentation des Unternehmens und des Leistungsportfolios bei Kunden und Interessenten auf allen Hierarchieebenen
- Auf- und Ausbau eines Netzwerks zu Top-Entscheidern der Zielbranche
- Einsteuern von Marktanforderungen und Trends zur Weiterentwicklung des bestehenden Produkt- und Lösungsportfolios.
- Aktives Einbringen in Fachgremien, Branchenverbänden und Universitäten Teilnahme an Messen, Kongressen und Vertriebsveranstaltungen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder technisches Studium (Elektrotechnik, Automatisierungstechnik, Verfahrenstechnik, Chemie, Physik oder vergleichbar)
- Branchenkenntnisse der Industrien Organic and Printed Electronics, Brennstoffzelle, Lithium-Ionen-Batterie von Vorteil
- Hohes Maß an Eigeninitiative sowie unternehmerisches Denken
- Ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen, hohe Kundenorientierung und intuitives Vertriebsgespür
- Überzeugende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Teamplayer, um weiteren Ideenaustausch interdisziplinär zu fördern
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie eine hohe internationale Reisebereitschaft

Wir sind von A bis Z ein attraktiver Arbeitgeber und bieten Ihnen

Altersvorsorge, Arbeitskleidung (Produktionsbereich), Betriebsrestaurant, Bike-Leasing, Corporate Benefit Programm, Ferienbetreuung für Mitarbeiterkinder, Flexible Arbeitszeiten/mobiles Arbeiten, Gesundheitsangebote, Gewinnbeteiligung, Jobticket, Jubiläumsgeld, Kollegiales Umfeld, Kostenlose Wasserspender, Massagen, Mitarbeiterevents, Moderne Arbeitsplätze, Onboarding, Parkplätze kostenlos am Gebäude, Sozialkasse, Tarifbindung, Urlaub 30 Tage, Vorschlagswesen, Wäscheservice, Weiterbildungsangebote (elexis Academy), Zuschüsse (diverse) und vieles mehr.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen!

BST GmbH
Personalwesen · Frau Karin Flörkemeier
Remusweg 1 · 33729 Bielefeld
personal@bst.group · www.bst.elexis.group