

## Stellenbezeichnung: Sales ManagerIn (m/w/d)



Ohne Menschen, deren Herz voll und ganz für IT schlägt, geht es nicht. Und darum suchen wir dich als **Sales ManagerIn (m/w/d)** für unseren Standort in Leipzig, Hamburg, Rostock, Gütersloh, Köln oder remote.

### Welche Aufgaben erwarten dich

- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Schlüsselkunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung primär im Umfeld der Energieversorger
- Verantwortung für die Kundenbindung
- Selbstständige Kundenentwicklungsplanung sowie das Erkennen von neuen Potentialen beim Key Account
- Präsentation und aktiver Vertrieb unserer Portfolios
- Führung und Bearbeitung von Ausschreibungs- und Angebotsvorhaben
- Erste Ansprechperson für Kunden und Kollegen (m/w/d)

### Wen wir uns wünschen

- Langjährige IT-Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Energieversorger
- Fundierte Erfahrung im Vertrieb von komplexen IT-Lösungen (u.a. Outsourcing und Cloud-Lösungen)
- Hohes Maß an Verhandlungserfahrung sowie eine unternehmerische Denk- und Arbeitsweise
- Leistungs- und Erfolgswillen, unternehmerisch denkend mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren und sich dabei in das Vertriebsteam aktiv einzubringen
- Spaß am Vertrieb und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentationen zu überzeugen
- Gute bis sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

### Was wir dir bieten

- 30 Tage Urlaub
- Homeoffice und flexible Arbeitszeitmodelle
- Vertrauensarbeitszeit
- Kontinuierliche Weiterbildung und Technology Scholarships
- Lernfahrplan für unsere Technologien und Tech-Communities
- Gewinnbeteiligung und betriebliche Altersvorsorge
- Kostenfreie Sportprogramme und Gesundheitsvorsorge
- Rabatte auf Technik, Mode, Autos und Reisen sowie vergünstigte Zeitschriften-Abos

### Wer wir sind

Mit unseren innovativen IT-Lösungen unterstützen wir die digitale Transformation unserer Kunden weltweit. In ganz unterschiedlichen Branchen – vom globalen Handel über die internationale Medienindustrie bis zur Energie- und Versorgungswirtschaft. Rund 3.000 engagierte Mitarbeiter\*innen an mehr als 25 Standorten sind für uns tätig. Unsere Kunden schätzen dabei vor allem unser exzellentes Know-how, das übergreifende technologische Wissen und den gelebten Unternehmergeist.

Interessiert? Dann bewirb dich über unser Online-Bewerbungsformular mit deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive der Zeugnisse und deiner Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns über Bewerbungen von Menschen, die zur Vielfalt unseres Unternehmens beitragen!

### Arvato Systems Digital GmbH

embrace Recruiting Services, Kontaktperson: Denise Avenarius

[arvato-systems.de/karriere](https://arvato-systems.de/karriere)