

Lenze – als Spezialist für Antriebs- und Automatisierungstechnik bringen wir die Dinge in Bewegung. Mit Lösungen rund um IIoT, Industrie 4.0 und Smart Services verstehen wir uns als Gestalter, der die Zukunft der Automatisierungstechnologie weltweit vorausdenkt. Unsere Mission: Wir begleiten Maschinen- und Anlagenbauer aus aller Welt bei ihrer digitalen Transformation. Wir tun das mit Innovationsfreude, Pioniergeist und wenn Sie möchten, mit Ihnen.

Verstärken Sie bundesweit unsere Vertriebsgesellschaft unbefristet und in Vollzeit aus dem Home-Office als:

## Ingenieur/ Techniker (m/w/d) Vertriebsaußendienst | Automatisierungstechnik

### Ihre Mission

Sie gestalten Ihren Arbeitstag gerne eigenständig, zählen Überzeugungskraft zu Ihren Stärken, gehen offen auf andere zu und vereinen, was der Job braucht: Produktbegeisterung und Freude an Qualitätsvertrieb. Mit der Beratung zu und dem Verkauf von ganzheitlichen Lösungskonzepten, insbesondere im Systemgeschäft, bauen Sie nicht nur diesen speziellen Geschäftsbereich aus, sondern unterstützen Kunden maßgeblich dabei, die besten Maschinen der Welt zu bauen.

### Ihre Aufgaben im Detail:

- Gewinnung von Kunden und Projekten aus dem Umfeld der Automatisierungstechnik
- Partnerschaftliche Kundenberatung und -betreuung auf Augenhöhe
- Kontinuierliche Beobachtung und Bewertung neuer Technologien und Trends am Markt, zu Identifizierung geeigneter Lösungen aus dem gesamten Lenze-Produktspektrum
- Enge Zusammenarbeit mit Supportabteilungen, wie z. B. dem technischen Innendienst und dem Application Engineering

### Ihr Profil

- (Fach-)Hochschulstudium Elektrotechnik oder Mechatronik, vorzugsweise mit Schwerpunkt Automatisierungstechnik oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Mechatronik oder Automatisierungstechnik mit ersten Kenntnissen in der Arbeit an Digitalisierungs-/Industrie-4.0-Projekten
- Technisches/betriebswirtschaftliches Verständnis und Erfahrungen im Projektmanagement sowie Sales-Know-how (inkl. Cross- und Upselling) und Interesse am B2B-Vertrieb

### Unser Angebot

- Freiraum im (Privat-)Leben – z.B. durch flexible, familienfreundliche Arbeitszeiten, moderne Teilzeitmodelle sowie die Möglichkeit, 100%remote zu arbeiten
- Specials für mehr Mehrwert – z.B. durch einen attraktiven Firmenwagen inkl. Tankkarte auch zur privaten Nutzung sowie modernste Arbeitsausstattung wie Laptop, Tablet, Smartphone
- Perspektiven für Ihre Karriere – z.B. durch interne Seminare, Workshops, Trainings in unserem Lenze-FORUM oder bei externen Anbietern
- Extras für Ihre Familie – Wie z.B. steuerfreie Zuschüsse zur Kinderbetreuung, 500€ Willkommensbonus für Ihr Neugeborenes sowie Unterstützung bei der (Kinder-)Betreuung

### Gehen Sie mit uns Ihren nächsten Karriereschritt?

Bewerben Sie sich dafür bitte unter Angabe der Job-ID 981 über unser Karriereportal unter: [www.lenze.com](http://www.lenze.com). Folgen Sie uns auf LinkedIn! <https://www.linkedin.com/company/lenzegrupp/>