



RK Rose+Krieger ist als Tochtergesellschaft der weltweit agierenden Phoenix Mecano AG ein Komplettanbieter von Komponenten- und Systemlösungen für die industrielle Produktion und Automatisierung. Mit unseren 300 Mitarbeitenden in Deutschland und über 500 Beschäftigten weltweit verfügen wir über jahrzehntelange Erfahrung und Anwendungskompetenz, die uns zu einem leistungsfähigen und erfolgreichen Partner für eine breite Kundenbasis macht.

Business Development Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Erschließung neuer Absatzmärkte
- Recherche, Identifizierung und Kontaktaufnahme mit potenziellen Interessenten und bestehenden Kundenverbindungen
- Verfolgung von Produktentwicklungen und Trends innerhalb der Ziel-Branche
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen
- Begleitung mehrerer Leads bis zum Vertragsabschluss
- Analysieren von Marktstudien und Trends, um potenzielle Kunden und Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren
- Reporting an die Vertriebsleitung

Ihr Profil

- Studium zum Wirtschaftsingenieur oder vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Vertriebserfahrung
- Erfahrungen als Business Development Manager
- Sinn für aufkommende Märkte und Trends
- Analytische Fähigkeiten zur Identifizierung von Stärken und Schwächen
- Kenntnisse im Projektmanagement
- Verhandlungs- und Überzeugungsvermögen
- Nationale und internationale Reisebereitschaft

Unser Versprechen

- Wir bieten eine interessante Herausforderung innerhalb eines dynamisch wachsenden Arbeitsumfeldes
- Flexible Arbeitszeit und Mobile-Office-Möglichkeit
- Stellung eines Dienstfahrzeuges
- Neben einer leistungsgerechten Vergütung bieten wir vielfältige soziale Leistungen



Teilen Sie mit uns die Begeisterung als Lösungsanbieter unserer Kunden auf Basis eines breiten Spektrums an hochwertigen Produkten. Werden Sie Teil eines hochmotivierten Teams und gestalten Sie unseren gemeinsamen Erfolg mit. Wir bieten Ihnen dazu ein Arbeitsumfeld mit viel Freiraum für Ihre Kreativität. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!