

WIR SUCHEN

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (W/M/D)

FESTANSTELLUNG, VOLLZEIT • BIELEFELD

Als Business Development Manager (w/m/d) verantwortest du eigenständig die gesamte erste Phase des Vertriebsprozesses von der Kontaktaufnahme bis zum ersten Meeting. Dabei ist deine Kreativität, Hartnäckigkeit und Disziplin gefragt.

#LEARN AND IMPROVE - DEINE NEUEN AUFGABEN:

- Du treibst die Recherche und Selektion von potenziellen Neukunden:innen sowie strategischen Ansprechpartnern voran
- Du baust aktiv Beziehungen zu potenziellen Kunden:innen per Telefon, Mail und Social Media auf
- Potenziellen Kunden:innen vermittelst du mit Passion die Vision von Valuedesk und vereinbarst persönliche Termine mit Entscheidern
- Du pflegst unser CRM und bereitest alle relevanten Informationen zur erfolgreichen Akquise auf
- Unser Ziel ist es dich zu einem herausragenden Vertriebsprofi zu entwickeln, dafür geben wir dir die Möglichkeit an regelmäßigen Coachings und Schulungen teilzunehmen

#TAKE OWNERSHIP - DAS BRINGST DU MIT:

- Du willst Karriere im Enterprise Sales machen und suchst den richtigen Einstieg
- Du bist kommunikationsfreudig und umgibst dich gerne mit anderen Menschen
- Du ragst mit deiner Kommunikationsfähigkeit und Schlagfertigkeit heraus
- Du bist hartnäckig, zielorientiert und verlierst nie den Fokus
- Du arbeitest strukturiert und möchtest deine Effizienz stets steigern
- Idealerweise hast du bereits erste Erfahrungen in der Telefonakquise und in der Arbeit mit HubSpot und Google Workspace
- Ein Bachelor- oder Masterabschluss ist von Vorteil

#BE HUMAN - DAS SAGEN DEINE KOLLEG:INNEN:

Welche 3 Eigenschaften beschreiben dein Team?

Partnerschaftlich, proaktiv, ambitioniert
(Djiouvan, Business Development Manager)

#MORE THAN FUN - UNSERE BENEFITS

- Dein Vertriebserfolg kommt dir von Anfang an ungedeckt zugute
- Unser Office liegt inmitten der wunderschönen Bielefelder Altstadt
- Ein attraktives Mitarbeiterempfehlungsprogramm
- Bester Barista-Kaffee der Stadt
- Betriebliche Altersvorsorge
- Businessbike Fahrrad-Leasing
- Es gibt kostenlose Getränke, die keine Wünsche offen lassen
- Wir haben die perfekte Verkehrsanbindung: Stadtbahn und Busse fahren in unmittelbarer Nähe, außerdem ist der Ostwestfalendamm schnell zu erreichen und somit auch die Autobahn (A33)
- Arbeitest Du lieber mit macOS oder Windows? Bei uns gibt es die freie Wahl des Arbeitsgeräts
- Wir sprechen Digitalisierung fließend und arbeiten teilweise Remote, freuen uns aber auch jederzeit, wenn wir uns persönlich auf einen Schnack oder ein gemeinsames Mittagessen treffen können

ÜBER UNS:

Wir sind Valuedesk und ermächtigen Unternehmen mit unserer einzigartigen All-in-one-Lösung zu mehr Profitabilität. Unsere Kunden finden dauerhaft neue Effizienz-Potenziale, setzen diese gemeinsam strukturiert um und messen Erfolge zuverlässig. Hierfür stellen wir neben Best-Practice Prozessen und erfahrenen Performance-Coaches auch eine zentrale Kollaborationsplattform zur Verfügung.

Zu unseren Kunden gehören neben vielen mittelständischen Unternehmen auch Global Champions wie Dr. Oetker, Phoenix Contact und Körber.



LERNE UNS KENNEN

VALUEDESK GMBH
Gehrenberg 2
33602 Bielefeld

jobs@valuedesk.de
www.valuedesk.de/jobs
+49 521 448 1523-0